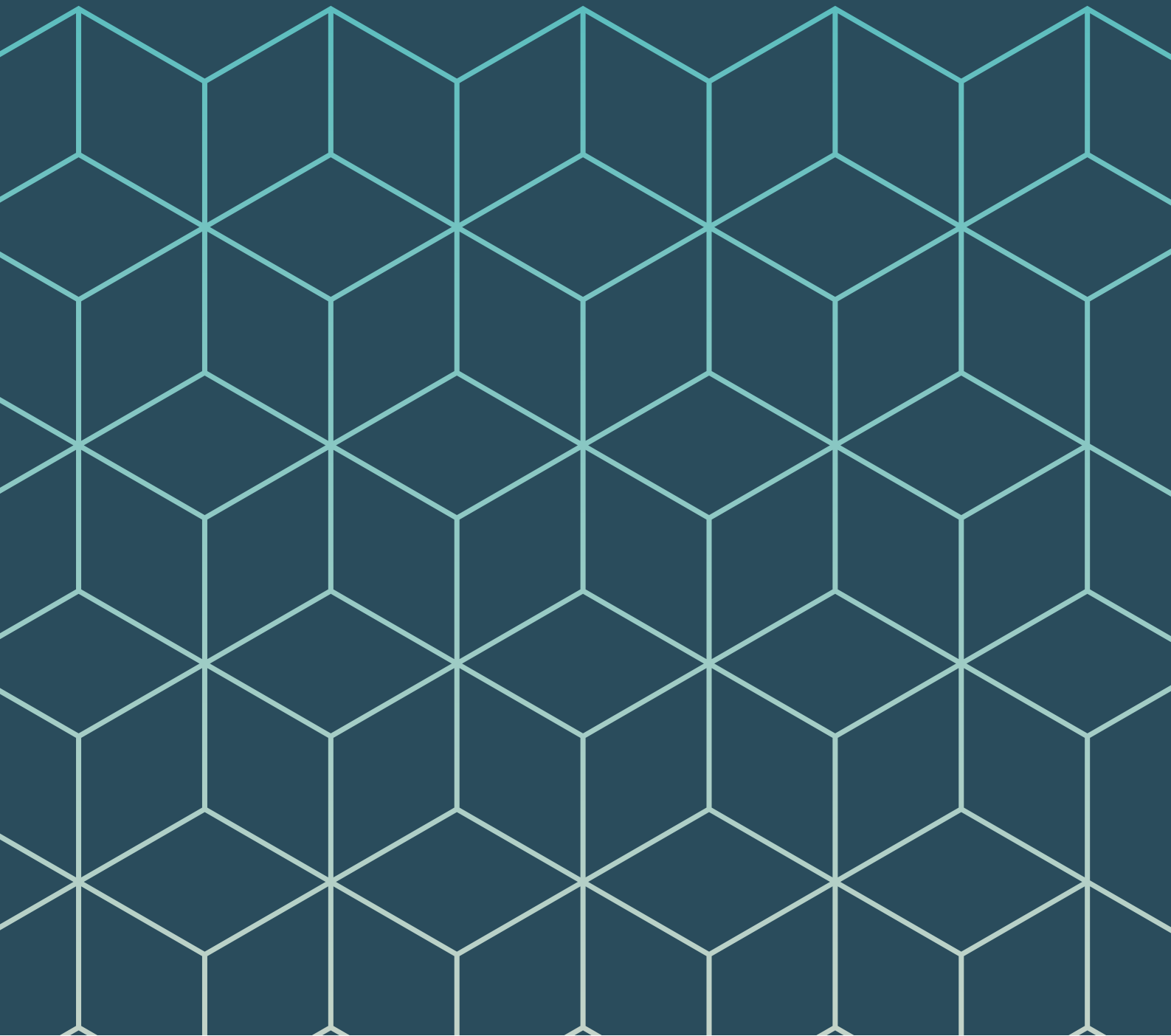




INNOLEADS

Hogy jól menjen az üzlet



Hogyan használd

az



Értékesítés támogató szoftver?

Nagyon köszönjük, hogy az InnoLeads-et választottad.

Ezt a doksit azért raktuk össze Neked, hogy minél hatékonyabban tudd használni a rendszert és mielőbb kézre álljon.

A legfontosabbat már tudod:

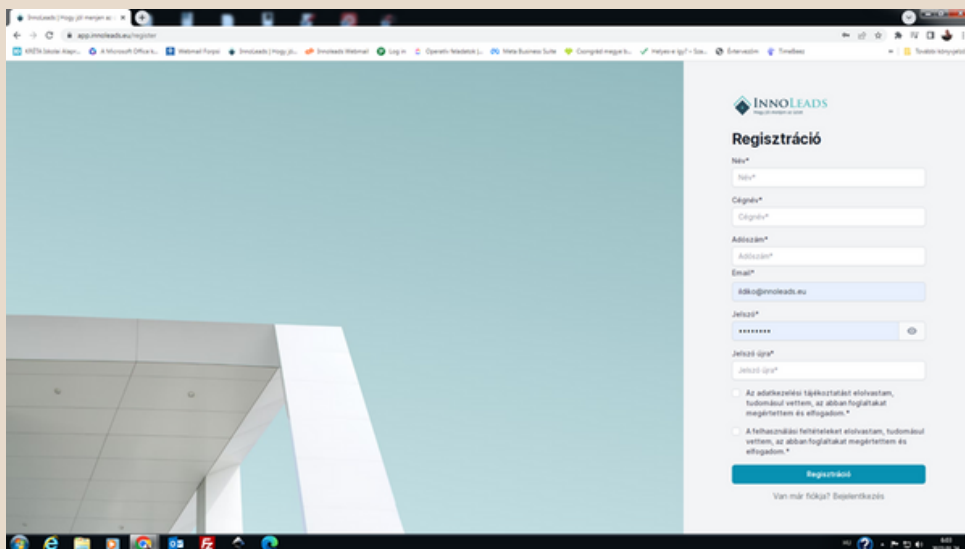
Az InnoLeads értékesítés támogató szoftver abban segíti Téged, hogy az üzleti lehetőségeidből minél nagyobb arányban szerződő partnerek, vásárlók legyenek.

Beállítások

I. Lépés: regisztráció:

Add meg az adataidat értelemszerűen.

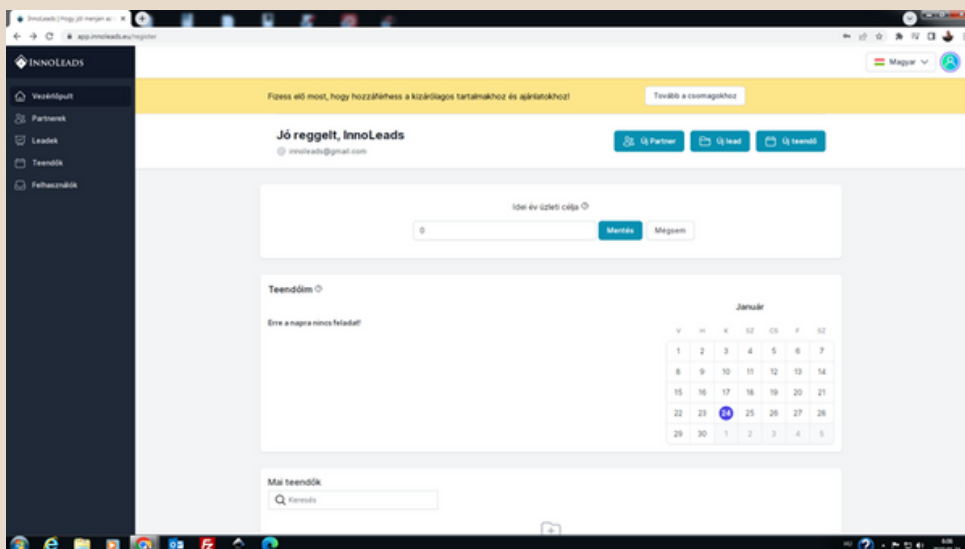
Időigény: 1 perc

A screenshot of a web browser showing the InnoLeads registration page. The page has a light blue header with the InnoLeads logo and the word "Regisztráció". Below the header, there are several input fields: "Név*", "Cégnev*", "Adressz*", "Adressz*", "Email*", "Jelszó*", and "Jelszó újra*". There are also two checkboxes for terms and conditions. At the bottom, there is a blue "Regisztrálok" button and a link "Van már fiókja? Bejelentkezés".

2. Lépés: Üzleti cél megjelölése:

Az üzleti célod mindenképp írd be, mert a rendszer segít a megvalósulás nyomon követésében.

Az üzleti célod meghatározásához segédletet a weboldalról tudsz letölteni.

A screenshot of the InnoLeads dashboard. The dashboard has a dark blue sidebar with navigation options: "Vissérőút", "Partner", "Leads", "Teendők", and "Felhívások". The main content area has a yellow header with the text "Fizess elő most, hogy hozzáférhes a kizárólagos tartalmakhoz és ajánlatokhoz" and a "Tovább a csomagokhoz" button. Below the header, there is a "Jó reggelt, InnoLeads" greeting and a "Jelenlegi üzleti cél" field with a "Mentés" button. There is also a "Teendők" section with a calendar for January and a "Majd teendők" section with a search bar.

Tipp: Amikor pontosabban látod az üzleti célod, akkor frissítsd ezt a mezőt. Pl ha nagyon jól haladsz és félévkor látod, hogy több bevételt tudsz termelni, mint amit év elején láttál.

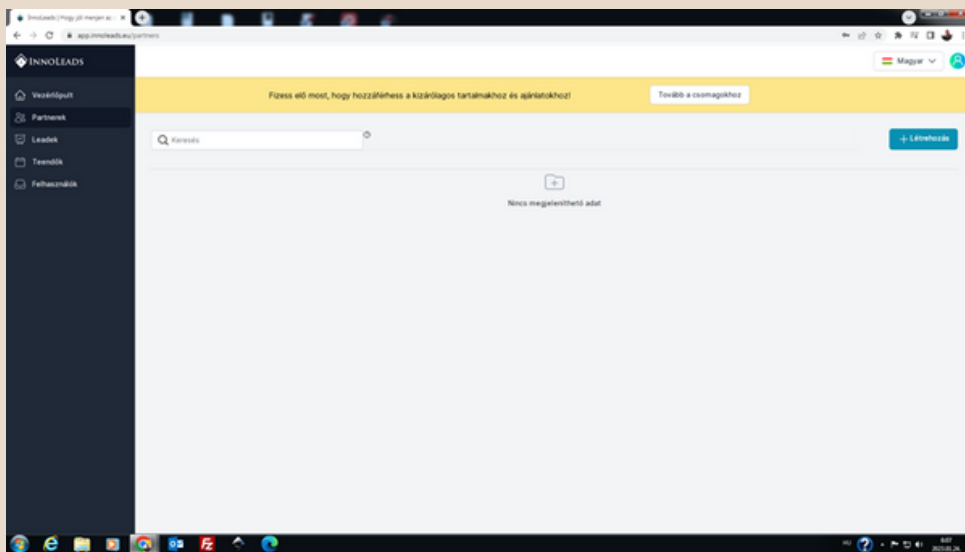
Időigény: 10 másodperc - ha megvan ez a célszám a fejedben.

Napi munkamenetben használat

Partnerek

Új partner létrehozása, ahogy kényelmesebb:

- Vezérlőpulton
- Menüsorból



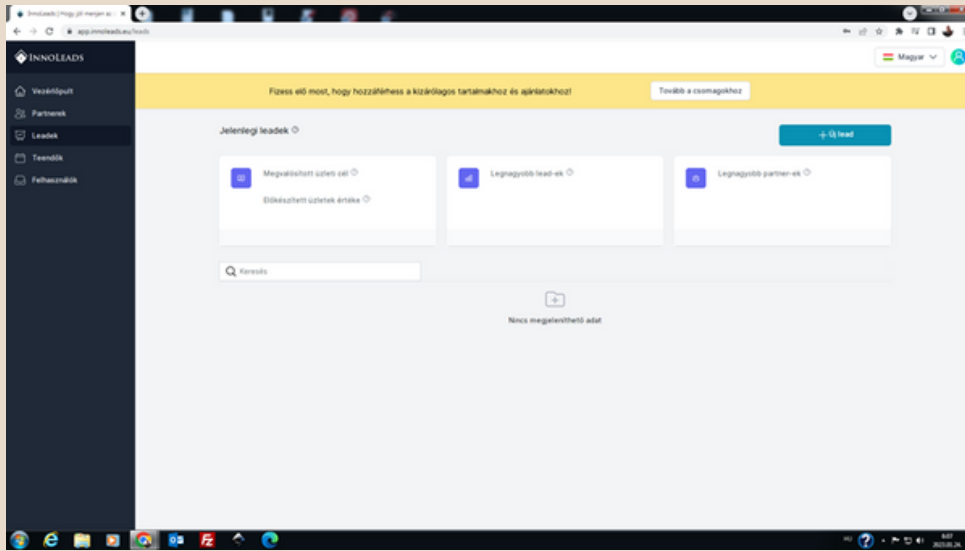
Tipp 1: a partnereknél: írd be, hogy mikor vetted fel vele utoljára a kapcsolatot. Időről időre a kereső funkció segítségével ellenőrizd, hogy van-e olyan partner, akivel már túlságosan régen beszéltél (pl több, mint 6 hónap) - ekkor érdemes felvenni vele a kapcsolatot és

Tipp 2: ha telefonon használod az InnoLeads-et, akkor a partner telefonszámra kattintva már tud is tárcsázni a telefon

Tipp 3: e-mail címre kattintva nyílik az Outlook és mehet is a partnernek a levél

Leadek

A lead egy üzleti lehetőség, amit szeretnél üzletkötésig elvinni.



Tipp 1: a lead tervezett szerződéses értéket és valószínűséget minden alkalommal, amikor előrelépés van, finomhangold.

Tipp 2: a leadek alatt a feladatokat úgy tudod létrehozni, ha mérföldkövet rögzítesz (ez technológiai háttér miatt van így).

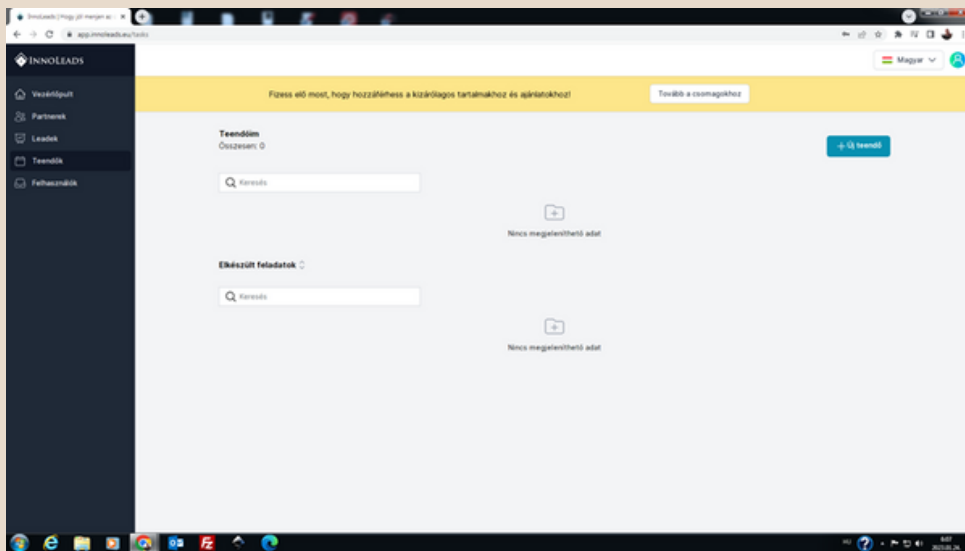
Tipp 3: a leadet létre tudod hozni akár partner nélkül is, ha nagyon sietsz és nincs időd partnert rögzíteni

Teendők

Miután meg van a lead-ed el kell azon gondolkodnod, hogy mit vár el tőled az ügyfél és az szerint létre kell hozni az első mérföldkövet.

Ezután tudod rögzíteni a mérföldkövel kapcsolatos teendőidet.

Fontos, tudni, hogy teendőt tudunk lead és ügyfél nélkül is létrehozni.

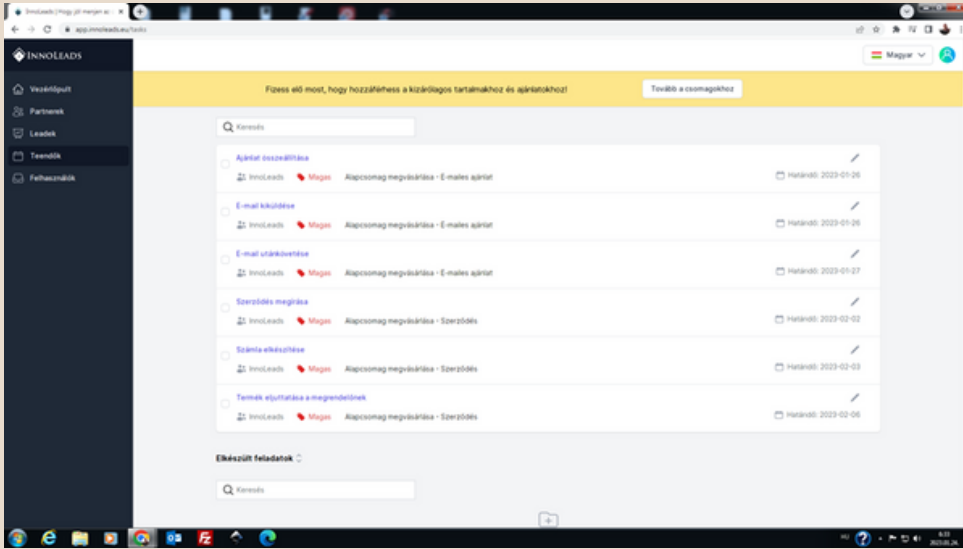


Tipp 1: mindig rendelj dátumot a teendő mellé, mert akkor biztos, hogy nem fogod elfelejteni.

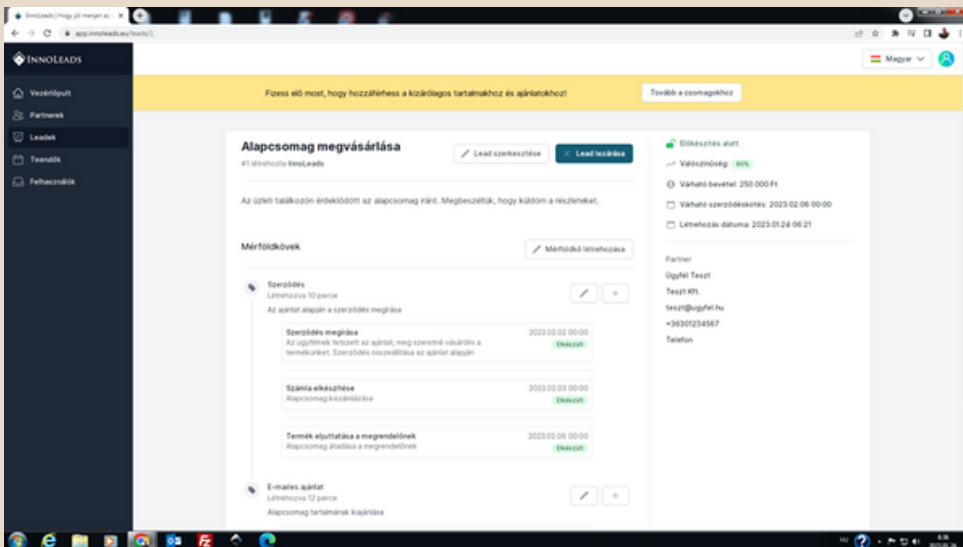
Tipp 2: ha többen dolgoztok a rendszerben, akkor a felelőst is jelöld ki.

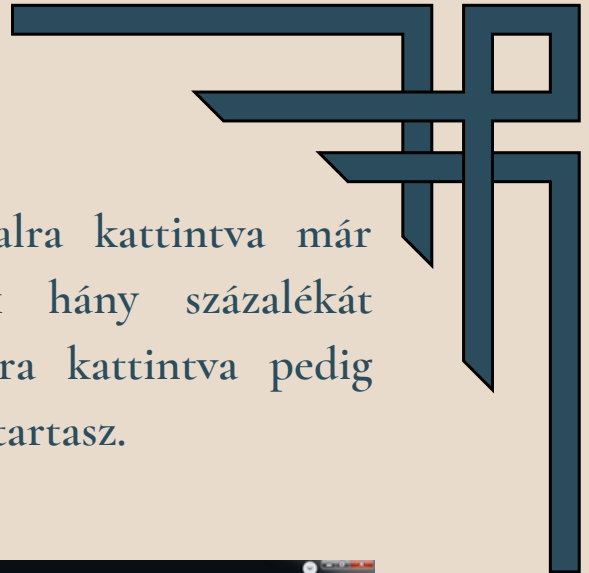
Tipp 3: ne sajnáld az időt a leírás rész kitöltésére, mert később nem biztos, hogy pontosan emlékezni fogsz, hogy mit hogyan szeretted volna megcsinálni.

A feladatok mappába lépve a feladataidat fogod látni egy helyen. Itt tudod teljesítettre állítani a feladatot, ha már elkészült. Ha kipipálsz a feladat előtti kis négyzetet, akkor a rendszer felajánlja számodra, hogy megtekintheted a kapcsolódó leadet.

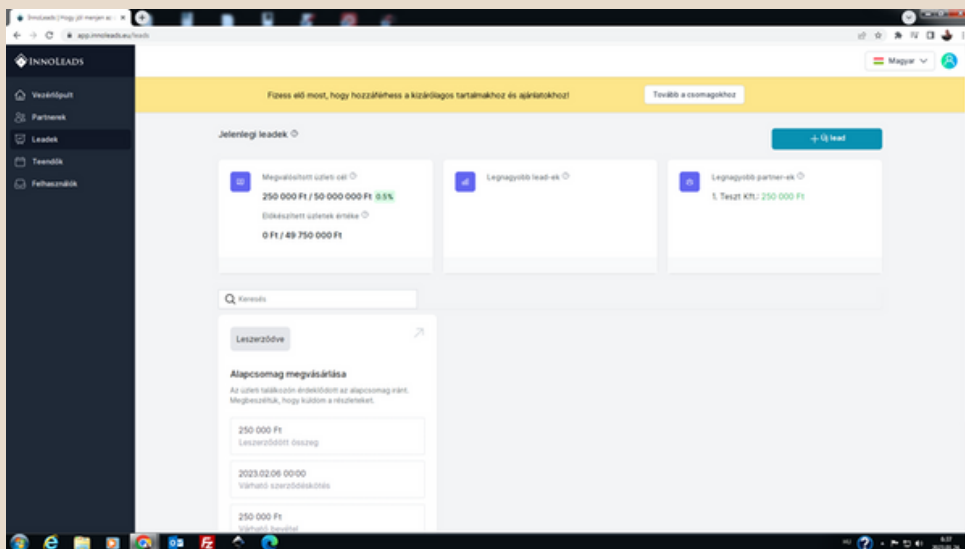
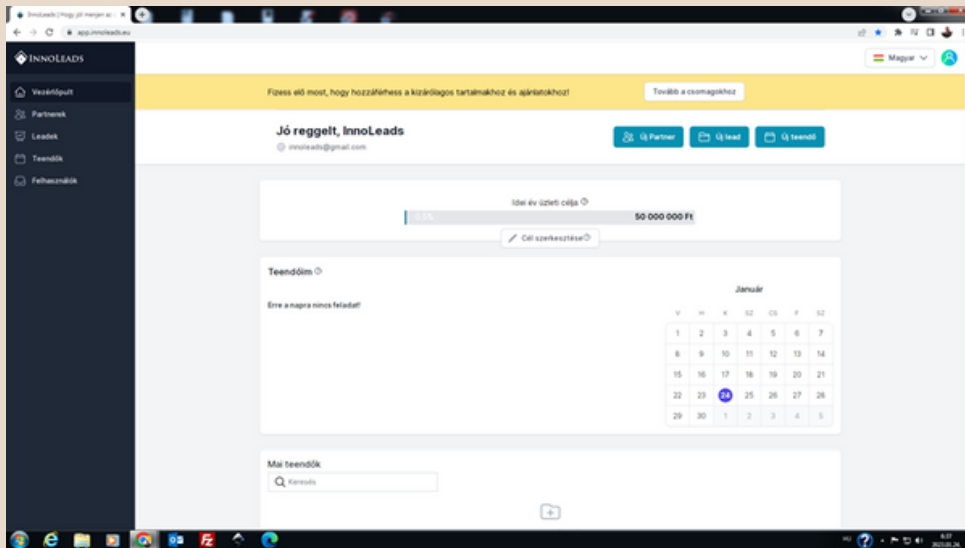


Ha egy leaden belül minden feladatot teljesítetted és létrejött az üzlet, akkor a lead lezárása gombra kattintva zárd le a leaded és rögzítsd a vevő által ténylegesen kifizetett összeget.





Ez azért fontos, mert a kezdő oldalra kattintva már láthatod, hogy a cél összege nek hány százalékát teljesítetted eddig. A leadek mappára kattintva pedig láthatod összegekre lebontva, hogy hol tartasz.



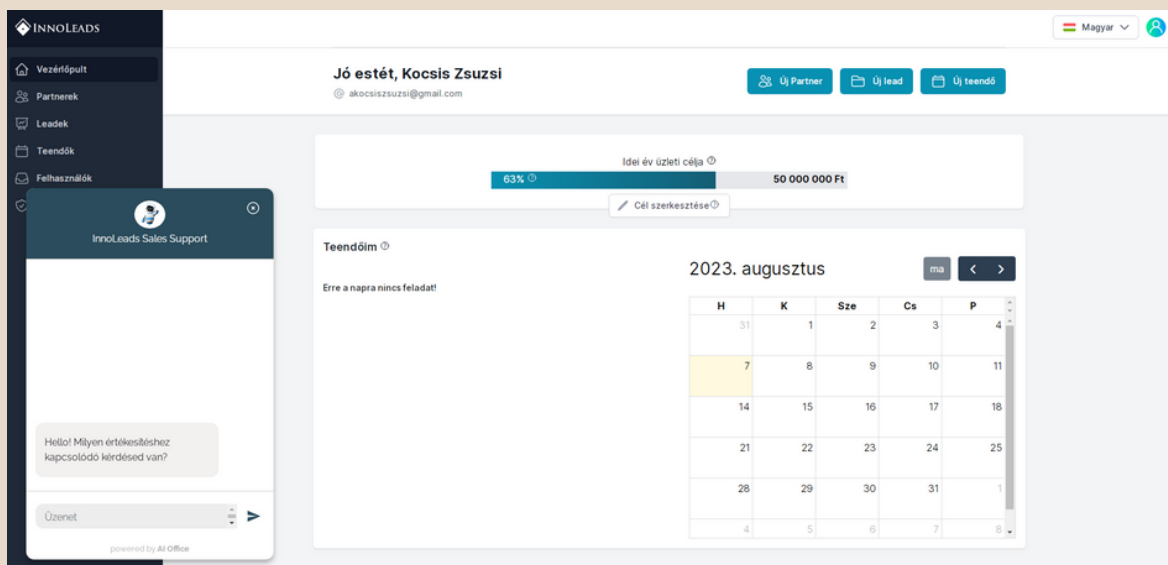


Ai tanácsadó az InnoLeadsben

Manapság egy tanácsadót megfizetni, aki segít eligazodni ügyfélszerzés témában nem olcsó dolog. Ráadásul az ideje véges és csak is munkaidőben az előre egyeztetett időpontban áll a rendelkezésünkre.

Ha Te is vettél már részt ügyfélszerzés tanácsadáson, akkor tudod, hogy mekkora segítség egy vállalkozó számára. Viszont az is biztos, hogy csak úgy nem tudsz bármikor kérdezni, mert a kérdéseknek ára van.

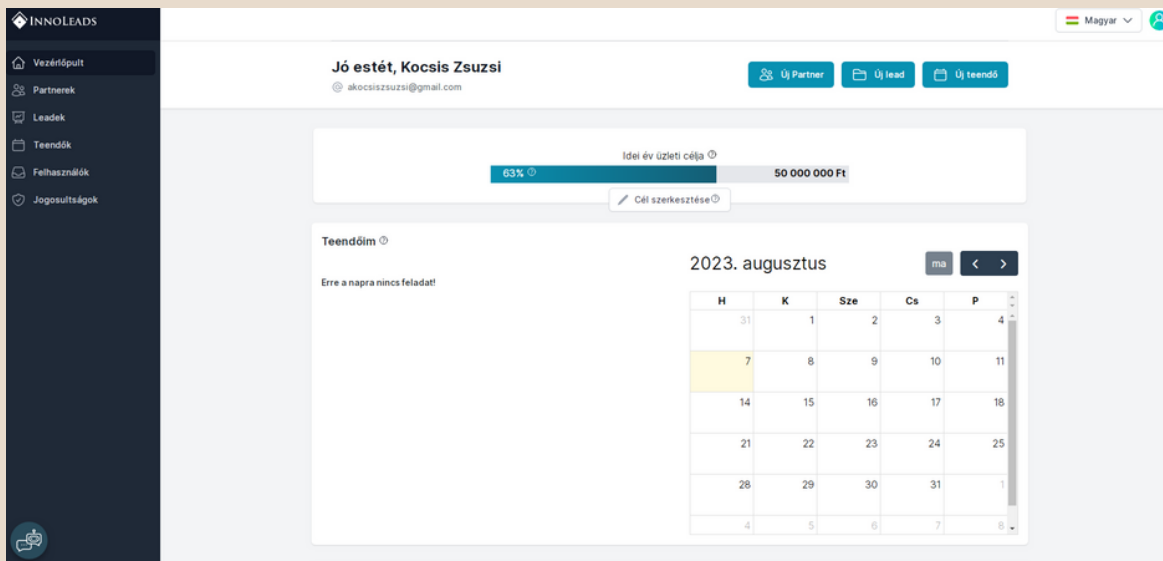
Mi most elhoztuk azt a lehetőséget a felhasználóinknak, hogy megtapasztalhassák, hogy milyen az amikor egy személyes ügyfélszerzés tanácsadó áll a rendelkezésükre 0-24 órában.



The screenshot displays the InnoLeads user interface. At the top, the user is identified as 'Jó estét, Kocsis Zsuzsi' with the email 'akocsiszszusi@gmail.com'. A progress bar indicates that 63% of the 'Idéi év üzleti célja' (50,000,000 Ft) has been achieved. Below this, the 'Teendők' section shows a calendar for August 2023 with the message 'Ere a napra nincs feladat!'. A chat window for 'InnoLeads Sales Support' is open, displaying a greeting: 'Helló! Milyen értékesítéshez kapcsolódó kérdésed van?' and an input field for a message.



A képernyő bal alsó sarkában található ikonra kattintva tudsz kérdezni Sales Samutól.



Jó estét, Kocsis Zsuzsi
@ akocsiszsuzsi@gmail.com

Új Partner Új lead Új teendő

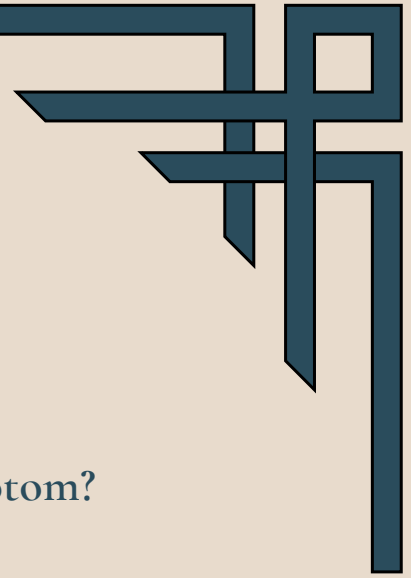
Idéi év üzleti célja
63% 50 000 000 Ft
Cél szerkesztése

Teendőim
Erre a napra nincs feladat!

2023. augusztus

H	K	Sze	Cs	P
31	1	2	3	4
7	8	9	10	11
14	15	16	17	18
21	22	23	24	25
28	29	30	31	1
4	5	6	7	8

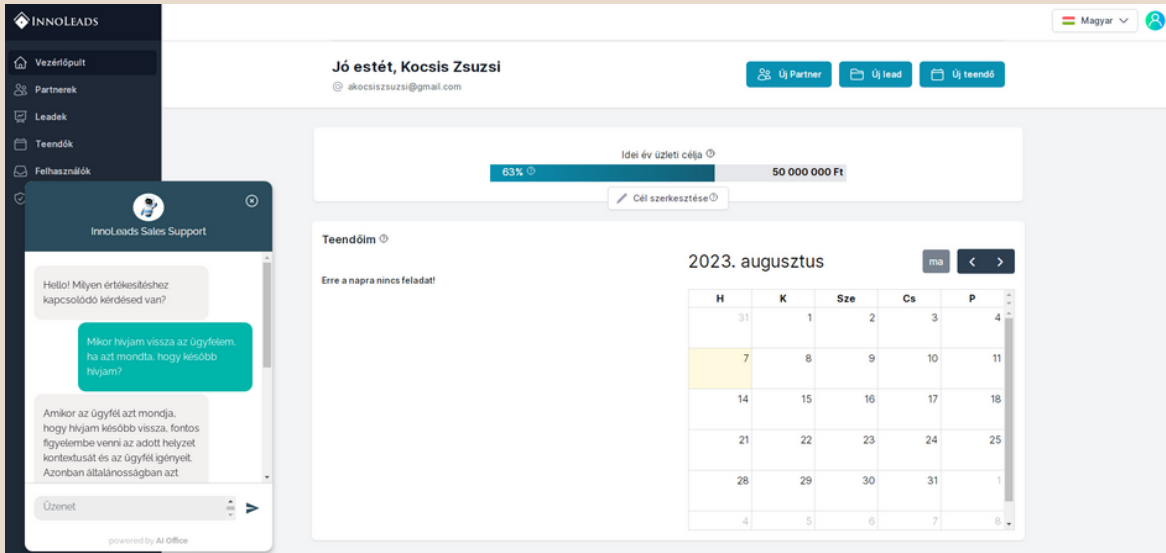
Fontos tudni, hogy Samu csakis ügyfélszerzés témában tudja támogatni a munkátokat, nem fog számotokra blogposztot írni, mert nem az a feladata.



Hogy mit lehet kérdezni Samutól?

Bármit, ami ügyélszerzés:

- Hogyan állapítsam meg, hogy ki a célcsoportom?
- Mikor vagyok sok egy ügyfélnek?
- Stb....



The screenshot shows the INNOLEADS dashboard for user 'Jó estét, Kocsis Zsuzsi'. The dashboard includes a sidebar with navigation options like 'Vezérlőpult', 'Partnerek', 'Leadok', 'Teendők', and 'Felhasználók'. The main content area displays a progress bar for 'Ideai év üzleti célja' at 63% towards 50,000,000 Ft, and a 'Teendőim' section with a calendar for August 2023. A chat window titled 'InnoLeads Sales Support' is overlaid on the left, showing a conversation about a customer's question.

Ha kíváncsi vagy mit válaszolt Samu a kérdésünkre, akkor tedd fel a számára Te is.

Lehetőséged van egy havi ingyenes teljes hozzáférésre, ha szeretnéd kipróbálni az AI funkciót.

Itt kapsz segítséget a regisztrációhoz:

<https://innoleads.eu/esemenyek/innoleads-ai-sales-support-kupon>

Ha megtetszett a rendszerünk és a Tovább a csomagokhoz gombra kattintasz, ott megnézheted, hogy milyen konstrukcióink vannak és az igényeidnek megfelelőt válaszd ki. Tudsz havi és éves lebontásban is vásárolni. Az előfizetés gombra kattintva itt tudod megadni az adataidat.

The screenshot displays the INNOLEADS website interface. On the left is a dark sidebar with navigation icons for 'Vezérlőpult', 'Partnerek', 'Leadok', 'Teendők', 'Felhasználók', and 'Jogsultságok'. The main content area features three subscription packages under the heading 'Havi Éves'. The packages are:

- Hogy jól menjen az üzlet**: 5 900 Ft/hó. Description: 'Ha havi szinten 5-10 üzleti lehetőségben dolgozol és egy-egy üzleti lehetőséghez kapcsolódó feladatok mennyisége nem haladja meg az 5-6-ot, akkor kezdődj ezzel a csomaggal.' Features: ✓ Kontakok 30 db-ig, ✓ Leadok 30 db-ig, ✓ Teendők 30 db-ig, ✓ Felhasználók 2 db, ✓ Affiliáte program.
- Hogy jól menjen az üzlet Max**: 9 900 Ft/hó. Description: 'Ha több, mint 30 üzleti lehetőségben és/vagy párhuzamos feladaton dolgozol vagy többen is dolgoztok a cégben ügyfélszerzési feladatokon, akkor érdemes korlátlan hozzáférést kérned.' Features: ✓ Kontakok - korlátlan, ✓ Leadok - korlátlan, ✓ Teendők - korlátlan, ✓ Affiliáte program, ✓ Zárt Facebook csoport, ✓ Felhasználók - korlátlan.
- Hogy szárnyaljon az üzlet**: 42 500 Ft/hó. Description: 'Ha a korlátlan elérésen túl havi szinten szeretnél ügyfélszerzés tanácsadást igénybe venni és szeretnél profittálni az InnoLeads VIP Facebook csoport adta lehetőségekből is, akkor érdemes ezt a csomagot választani.' Features: ✓ Kontakok - korlátlan, ✓ Leadok - korlátlan, ✓ Teendők - korlátlan, ✓ Felhasználók - korlátlan, ✓ Affiliáte program, ✓ Zárt Facebook csoport.

Köszönjük a bizalmad!