



A myPlan.cloud egy építőipari SaaS alkalmazás (Software as a Service). Ez azt jelenti, hogy a myPlan.cloud nem egy telepítős, dobozos program, hanem egy cloud-ban futó „plug-and-play” alkalmazás: ha úgy döntesz, hogy bevezeted a rendszert, nagyjából 5 perc alatt elkészül az egyedi céges kezelőfelületed, és már használhatod is - akár egy webböngészőből.

## Hogyan értékesítjük?

A myPlan.cloud rendszert előfizetéssel értékesítjük és projektilapon számlázunk. A számlázás alapját az képezi, hogy mekkora tárhelyet foglal a projekted, s milyen intenzitással használod azt. Az intenzitást egyszerűen abban mérjük, hány felhasználó van meghívva a projektre.

E leírásban találni fogsz ártáblázatot, ahol a sor a felhasználók darabszámát, az oszlop pedig a tárterület méretét jelenti. A kettő metszetében megtalálod a szoftver nettó havidíját, ami projektenként értendő.

## Miért így árazunk?

Ennek az értékesítési módnak a legnagyobb előnye, hogy **nincs kockázat**. Ugyanis:

- **Nincs kezdeti beruházási költség**

Nem kell szervergépeket vásárolni, drága szoftvert és hozzá még drágább modulokat venni, rendszergazdát alkalmazni, sokmillió hardvereket beszerezni és mindenféle ISO-szabványnak megfelelő szerverkörnyezetet biztosítani (pormentesség, dízelgenerátor, georedundancia, stb.) – ez mind-mind a mi dolgunk. Neked egyszerűen csak meg kell nyitni a böngészőt és használni a szoftvert.

- **A rendszer automatikusan skálázódik felfelé és lefelé is**

A szoftver az ártáblázattal leköveti a projekt teljes életciklusát. Ez azt jelenti, hogy kezdetben, amikor a projekt indul, a myPlan.cloud rendkívül olcsó (bal felső cella).

Ahogy feltöltésre kerülnek a tervek és meghívjuk az alvállalkozókat, megnő a projekt fedezete, és a rendszer is elkezd felskálázódni. Fontos azonban, hogy a projekt végéhez közeledve, amikor elkezdjük kizárni az alvállalkozókat, vagy archiválunk a projekt egy részét, a táblázaton visszafelé kezdünk lépkedni. A rendszer tehát nem csak felfelé, de lefelé is skálázódik.

A myPlan.cloud úgy lett megépítve, hogy a háttérben magától kapcsoljanak be és ki a szerverek a terhelés függvényében, így Neked nem kell előre kapacitást meghatároznod és lekötöd – a skálázás teljesen automatikus. Adminisztrátorként pedig bármikor tudod ellenőrizni a projekted méretét egy egyszerű áttekintő felületen.

- **A szerződés nem kötött idejű**

Nekünk nem az a célunk, hogy magunkhoz láncoljuk Téged; a szerződés 30 napon belül felmondható. Azért merjük ezt nyugodt szívvel vállalni, mert a rendszer magáért beszél: azon ügyfeleink, akik céges szinten bevezették, még sosem mondták le szoftver-előfizetésüket. Ennek az az oka, hogy nagyon könnyen beilleszkedik a szoftver a cégek életébe és rengeteg időt, energiát megtakarít (nem beszélve a kivédett hibákról) – nagyságrendekkel többet, mint amennyibe kerül.

- **A munkaidővel a szoftver sokszorosa megtérül, a kivédett hibákkal akár többeszerese**

Hány ember tölt egy nap rengeteg időt azzal, hogy terveket küldözget emailben, Dropbox-on és Mammutmáil-en? Telefonálgatunk azzal kapcsolatban, hogy milyen terveket ki és mikor hagyott jóvá, elküldjük azokat az alvállalkozóknak, stb. Ez rengeteg adminisztrációs munka, amit rendszerint épp a legértékesebb mérnökök végeznek, akik teljesen átlátják a projektet; akiknek teljesen más dolga lenne. Ha az értesítési láncból véletlenül kihagyunk egy alvállalkozót, és emiatt rossz revízióból dolgozik csak egy hétig, az már tízmilliós kárt tud okozni. A myPlan.cloud-ot arra találtuk ki, hogy ezeket a buktatókat elkerül.

- **Nincs nehezen kalkulálható, rejtett költség**

Mi kizárólag az ártáblázat alapján számlázunk, nincs egyéb felmerülő költség. A rendszer nagyon egyszerű, ezért képzésre sem kell küldeni a kollégáidat: rendelkezésre áll az egy órás bevezető videó, ami után bárki tudja használni a szoftvert.

# Standard ártáblázat

		Tárterület (GB)							
		0,3	1	5	10	20	50	100	200
Felhasználók (db)	10	18 900 Ft	21 000 Ft	33 000 Ft	48 000 Ft				
	20	36 900 Ft	39 000 Ft	51 000 Ft	66 000 Ft	96 000 Ft			
	50		93 000 Ft	105 000 Ft	120 000 Ft	150 000 Ft	240 000 Ft		
	80			159 000 Ft	174 000 Ft	204 000 Ft	294 000 Ft	444 000 Ft	744 000 Ft
	120				246 000 Ft	276 000 Ft	366 000 Ft	516 000 Ft	816 000 Ft

Az ártáblázatban megjelölt nettó havidíj projektenként értendő.

Fontos megjegyezni, hogy ügyfeleink kezdetben hajlamosak túlbecsülni a tárméretet. Az a dokumentáció, ami FTP-n, vagy Dropbox-on 200-300 GB, nálunk általában csak 5-10 GB méretű. Ennek oka, hogy a tervező, amikor egy száz tervből álló csomagban frissít akár csak egyetlen PDF-et, akkor rendszerint létrehoz egy új mappát („Marcitól legeslegfrissebb 2021.01.25.”) és újra feltölti az egész tervcsomagot, így rengeteg a fájlismétlődés.

A myPlan.cloud-ban azonban ezt nem tudja megtenni.

Ha a tervező fel akarja tölteni tervcsomagját, a száz dokumentumot, de abból csak egy változott, akkor azt az egy fájlt ugyan hozzá tudja adni, a többi viszont már nem. (Egy egyértelmű piros színű hibaüzenetet kap, ahol a szoftver jelzi, hogy már van olyan fájl, nem töltheti fel még egyszer.)

Tapasztalat szerint egy 4 milliárdos társasház projekt a legintenzívebb időszakban az 5-10 GB, 20-50 felhasználó cellanégyesbe szór.

## A pályázatokról és kedvezményekről

Tudjuk, hogy sok ügyfelünk szeretné pályázatba foglalni a szoftvert és egy összegként akarja azt fizetni, akár évekre előre. Készítettünk csomagajánlatokat, amit úgy kell elképzelni, mint egy prepaid kártyát: előre befizetésre kerül a pénz, és a havidíjat levonjuk belőle a felhasználás, tehát az ártáblázat alapján. Minél nagyobb megrendelést kapunk, annál nagyobb kedvezményt tudunk biztosítani.

## Csomagajánlatok

<p><b>Entry</b></p> <p><b>1 millió Forint</b></p> <p>0% kedvezmény email support</p>	<p><b>Entry 2</b></p> <p><b>2 millió Forint</b></p> <p>0% kedvezmény email support</p>	<p><b>Entry plus</b></p> <p><b>5 millió Forint</b></p> <p>5% kedvezmény email support</p>
<p><b>Business</b></p> <p><b>10 millió Forint</b></p> <p>10% kedvezmény email support</p>	<p><b>Business plus</b></p> <p><b>20 millió Forint</b></p> <p>20% kedvezmény kiemelt support*</p>	<p><b>Enterprise</b></p> <p><b>50 millió Forint</b></p> <p>30% kedvezmény kiemelt support*</p>

legjobb ajánlat

\*kiemelt support: segítségnyújtás emailben és telefonon is; támogatás egy projekt teljeskörű kialakításában, feltöltésében

## Kedvezményes ártáblázat (30%)

Az Enterprise csomaggal járó 30% kedvezmény esetén tehát az eredeti ártáblázat a következőképpen módosul:

		Tárterület (GB)							
		0,3	1	5	10	20	50	100	200
Felhasználók (db)	10	13 230 Ft	14 700 Ft	23 100 Ft	33 600 Ft				
	20	25 830 Ft	27 300 Ft	35 700 Ft	46 200 Ft	67 200 Ft			
	50		65 100 Ft	73 500 Ft	84 000 Ft	105 000 Ft	168 000 Ft		
	80			111 300 Ft	121 800 Ft	142 800 Ft	205 800 Ft	310 800 Ft	520 800 Ft
	120				172 200 Ft	193 200 Ft	256 200 Ft	361 200 Ft	571 200 Ft

Kérés esetén konkrét, formális árajánlatot tudunk biztosítani a pályázati anyaghoz.

Keress bennünket bizalommal a [sales@myplan.cloud](mailto:sales@myplan.cloud) email címen!